

アマゾン輸入転売で結果を出しやすい  
おすすめの2つの商品ジャンルとは？

はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。

できない場合は最新の AdobeReader をダウンロードしてください。

(無料) <http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

【著作権について】

当レポートは、著作権法で保護されている著作物です。

使用に関しましては、以下の点にご注意ください。

◆レポートの著作権は、作者にあります。作者の書面による事前許可なく、本レポートの一部、または全部をインターネット上に公開すること、およびオークションサイトなどで転売することを禁じます。

◆本レポートの一部、または全部をあらゆるデータ蓄積手段(印刷物、電子ファイル、ビデオ、DVD、およびその他電子メディアなど)により複製、流用および転載することを禁じます。

【使用許諾契約書】

本契約は、レポートダウンロードした法人・個人(以下、甲とする)と作者(以下、乙とする)との間で合意した契約です。本レポートを甲が受けとることにより、甲はこの契約は成立します。

第 1 条(目的) 本契約は、本レポートに含まれる情報を、本契約に基づき、甲が非独占的に使用する権利を承諾するものです。

第 2 条(第三者への公開の禁止) 本レポートに含まれる情報は、著作権法によって保護されています。また、本レポートの内容は、秘匿性の高い内容であり、甲はその情報を乙との書面による事前許可を得ずにいかなる第三者にも公開することを禁じます。

第 3 条(損害賠償) 甲が本契約の第 2 条の規定に違反した場合、本契約の解除に関わらず、甲は乙に対し、違約金として、違反件数と金壹萬円を乗じた価格の 10 倍の金額を支払うものとします。

第 4 条(その他) 当レポートに沿って実行し、期待通りの効果を得ることができず、万一如何なる損益が生じた場合でも、乙は甲に対して責任を負わないものとする。

## アマゾン輸入転売で結果を出しやすいおすすめの商品ジャンル：その1

答え：腕時計

「腕時計」が結果を出しやすい理由とは？

まず、腕時計は、転売で稼ぎやすい商品の条件である、

- ・軽い
- ・小さい
- ・（輸送時に）壊れにくい

この3点を満たしているジャンルになります。

さらに、腕時計は1つあたりの商品単価が高めの商品です。

腕時計は比較的低価格のものでも、2万円～3万円程度の価格帯が普通ですし、それ以上の金額で売られている腕時計も、本当にゴロゴロ存在しますよね。

ですから、1度の転売でそれなりの利益額を獲得できるため、たとえ作業量が少なくても、それなりの結果を出していけるわけです。

まあ、確かに腕時計以外でも、その程度の価格帯がメインの商品ジャンルは他にもありますが、

- ・軽い
- ・小さい
- ・（輸送時に）壊れにくい

この3つの条件を満たした上で、  
それなりの商品単価なのは結構珍しいんです。

だから、アマゾン転売で結果を出したいなら  
腕時計は狙い目ジャンルの一つですね。

また、腕時計が結果を出しやすい理由はもう一つあって、

**一人の人間が複数所有する事も当たり前であり、常に新しいモデルが続々と登場するから**

というものです。

つまり、それによって「飽和」の可能性が非常に低いわけで、  
だからこそ腕時計の転売は稼ぎやすいわけです。

腕時計が好きな人というのは、  
1つ買っただけでは満足せず、  
様々なモデルやブランドの時計を所有したくなるもの。

そのため、「1つ持ってるから買わなくていいや」なんて事はなく、  
欲しい腕時計があれば次々と買い揃えていく人もいますから、  
そういう人をターゲットにできるのは  
ビジネスをしていく上で大きな利点になります。

また、腕時計は常に新しいモデルが登場し、  
そのたびにそれを買いたい人が現れてくるわけですから、  
飽和の心配もまずありませんよね。

そういった意味で、  
アマゾン転売をするなら、  
「腕時計」というジャンルがおすすめの一つになってきます。

## アマゾン輸入転売で結果を出しやすいおすすめの商品ジャンル：その2

答え：海外CD

### 「海外」が結果を出しやすい理由とは？

この理由ですが、  
先ほどの「腕時計」と重なってくるのですが、  
やはり海外CDにおいても、

- ・軽い
- ・小さい
- ・（輸送時に）壊れにくい

この3つの条件を十分に満たしています。

さらに言えば、  
「海外CD」というジャンルは、

世界中のアーティストの数だけ商品が存在しますし、  
その一つ一つのアーティストにおいても、  
複数のCDをリリースしているのは当たり前ですから、  
扱える商品の総数は、いわば「天文学的」な数なわけです。

ですから、まず飽和する事が考えにくいんですね。

しかも、CDというジャンルでは、  
「廃盤」になっている商品は「プレミアム価格」になっている事が多く、  
そういったレアな海外CDを見つける事ができれば、  
ありえないくらい高い利益率で売っていく事ができます。

これは他のジャンルにはない、CDだからこその特権とも言えます。

まあ、CDという商品の特性上、  
例えば中古のCDを扱うにしても、  
同じCDなのにその商品コンディションによって価格は変わってきますので、  
コンディションごとに価格設定を分けていく必要がありますが、  
それも慣れてしまえば、さほど難しい事ではありません。

むしろ、コンディションによって価格が違うからこそ、  
同じ商品一つとっても、扱うバリエーションが複数あるという事ですから、  
それこそ海外CDは「飽和」とは無縁なジャンルです。

CD自体、仕入れ値も数千円程度と、安いものが多いため、  
資金が少ない方にとっても扱いやすい商品ジャンルでもありますね。

ぜひ、参考にしてみてください。

という事で、本レポートは以上となります。

最後までお読みくださり、ありがとうございました。